



## MERLION

**MERLION, «Рентсофт» и платформа Velvica для автоматизации продаж облачных услуг. Теперь вместе**

Благодаря этому слиянию MERLION займет лидирующую позицию в сегменте облачной дистрибуции в России.

MERLION, ведущий российский VAD-дистрибьютор, сообщает о начале процесса интеграции в её структуру команд двух компаний - «Рентсофт» (дистрибьютор облачных сервисов) и Velvica (технологическая платформа для дистрибуции облачных сервисов). Сделка проведена в рамках активного развития направления VAD, которое в бизнесе MERLION занимает весомую треть.

Рынок меняется - будущее за облачными сервисами. Цифровая облачная трансформация затрагивает каждую компанию на рынке и позволяет этим компаниям снизить издержки, повысить мобильность бизнеса, а также в течение нескольких минут получить качественный продукт для решения своих задач. MERLION отвечает на эти рыночные потребности созданием облачного направления, которое позволит партнерам зарабатывать на продаже и предоставлении своим заказчикам облачных сервисов. Таким образом, облачная дистрибуция становится одной из ключевых компетенций компании. К тому же, тенденции таковы, что все крупные международные дистрибьюторы уже обладают собственной технологией и собственной командой. MERLION это понимает и инвестирует в это направление.

Михаил Письменный, генеральный директор компании «Рентсофт»: «Мы обладаем уникальной экспертизой построения дистрибуции облачных сервисов, которую мы нарабатывали 8 лет. Становясь частью MERLION, мы получаем возможность масштабировать свой накопленный опыт в рамках лидера российского рынка дистрибуции. Мы видим громадный потенциал этого бизнеса в РФ и на мировом рынке».

В MERLION отмечают, что рассматривали разные возможности - от разработки собственного решения до аренды или покупки готового. Но ни один из вариантов не давал нужной комбинации: быстрого выхода на рынок, гибкости в модификации и масштабирования решения, опыта работы на рынке облачной дистрибуции, проверенной отказоустойчивости и надежности, безупречной репутации решения, функциональности на уровне мировых лидеров.

«Платформа автоматизации продаж Velvica отвечает самым актуальным требованиям дистрибуции облачных сервисов. Мы рады, что наша технология станет базовой основой для ключевой компетенции лидера российского рынка дистрибуции. Синергия очевидна и мы уверены в успехе нового направления компании MERLION», - говорит Иван Волченсков, генеральный директор Velvica.

В результате сделки действующие и будущие клиенты Velvica и «Рентсофт» смогут получить такие дополнительные преимущества, как: увеличение ассортимента доступных продуктов; ускорение разработки новой функциональности приложений; снижение транзакционных издержек по обслуживанию; качественно новый маржинальный бизнес; а также информационная и техническая поддержка самой облачной среды.

«Слияние с «Рентсофт» и Velvica добавят ценности тем продуктам, которые уже есть в портфеле MERLION. На базе объединенной технологической платформы мы создаем целую облачную эко-систему: маркет-плейс с онлайн-витриной и предоставлением сервисов в режиме реального времени по требованию заказчика и

партнерскими программами с услугами для них. Совершив всего несколько кликов, клиент сможет не только сразу получить свой собственный сервис в пользование, но и грамотный технический консалтинг, поддержку, а также решение специфических бизнес-задач. Отмечу, что партнерам, для которых этот бизнес новый, мы предложим услуги Технического Центра MERLION Engineering – окажем помощь с миграцией и адаптацией сервисов под новые условия функционирования, например», - говорит Игорь Солнцев, директор по дистрибуции VAD-дивизиона компании MERLION, и добавляет: «Наша платформа будет доступна на нескольких языках, что позволяет нам смотреть в сторону развития не только на русскоязычном рынке».

В ходе интеграции бизнесов в структуру MERLION сотрудники «Рентсофт» и Velvica пополняют штат VAD-дивизиона.

Финансовая сторона, равно как и другие конфиденциальные аспекты сделки, не разглашаются.

\*\*\*

Компания «Рентсофт» (RentSoft) на российском рынке с 2009 года. Является дистрибьютором и агрегатором программного обеспечения по подписке. Компания предлагает интернет-провайдерам (ISP) и MSP (managed service provider) программное обеспечение по подписке на основе схемы Revenue Sharing (разделение доходов). Ключевым преимуществом для партнеров является легкость входа бизнес по продаже облачного софта за счет использования готового партнерского модуля, интегрированного с самыми популярными у интернет-провайдеров биллингами - NetUp, LANbilling, BGBilling, Ideco, Hydra, Pyzzle.ISP, СмартАСР. В числе клиентов – более 250 ISP и MSP в России и СНГ. Более 40 вендоров, в числе которых Microsoft, Kaspersky, ESET, Dr.Web, Panda, Imind, Мегаллан, и многие другие.

«Велвика» (Velvica) - российская компания, начавшая свою историю в 2014 году. Под этим брендом на рынке представлена платформа автоматизации продаж облачных услуг и сервисов, которая позволяет полностью автоматизировать бизнес-процессы, связанные с продажей любых облачных услуг и сервисов SaaS и IaaS.

#### Информация о компании MERLION

Основанная в 1992 году, сегодня компания MERLION ([www.merlion.com](http://www.merlion.com)) является крупнейшим широкопрофильным дистрибьютором на российском рынке. Компания успешно развивает такие сегменты дистрибуции, как: компьютерная, цифровая и бытовая техника, канцелярские принадлежности, офисная мебель, подарки для бизнеса. Особое внимание уделяется развитию VAD дистрибуции – как оборудования, так и программного обеспечения.

Репутация надежного, ответственного и опытного партнера, всегда выполняющего свои обязательства, позволила компании MERLION построить прочные отношения с большинством ведущих мировых производителей – в портфеле компании MERLION свыше 500 брендов, более 400 прямых дистрибьюторских соглашений. Партнерская сеть MERLION насчитывает более 5500 компаний во всех регионах России и странах СНГ. Офисы продаж находятся в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Екатеринбурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Самаре.

MERLION сегодня — это тысячи профессионалов, которые развивают национальный дистрибьюторский рынок в нескольких сегментах и делают высокотехнологичные продукты доступными для каждого жителя России.

Помимо дистрибьюторской деятельности, компания MERLION развивает ряд проектов в смежных с дистрибуцией областях:

- ПОЗИТРОНИКА – федеральная сеть магазинов электроники ([www.positronica.ru](http://www.positronica.ru)).
- Ситилинк – электронный дискаунтер ([www.citilink.ru](http://www.citilink.ru)).
- Технический Центр MERLION Engineering – поддержка проектного оборудования и ПО и оказание дополнительных сервисов партнерам и заказчикам.
- Сеть компьютерных клиник – сервисное обслуживание компьютерной техники ([www.itclinic.ru](http://www.itclinic.ru)).
- Торговая марка iRU – производство компьютерной техники ([www.iru.ru](http://www.iru.ru)).
- Торговая марка «Бюрократ» – производство канцелярских принадлежностей, деловых аксессуаров и офисной мебели ([www.buro.ru](http://www.buro.ru)).

Дополнительная информация может быть предоставлена пресс-службой компании MERLION: 8 (495) 981-84-84, [press@merlion.ru](mailto:press@merlion.ru)